Capacitación de Inventario

Proyecto ORION 2024







Tecnología de la Información

Impartido por **Solenny Peralta**

Introducción

Esta capacitación forma parte del programa de formación ORION, el cual este proyecto es parte de la gestión del cambio empresarial, paralelo al proyecto de implementación del ERP Odoo.

Con el objetivo de reforzar todas las áreas proporcionándoles el conocimiento y refuerzo necesario para aprovechar el uso de la tecnología, alineados con los intereses de la empresa.









Objetivo General

El equipo de Inventario pueda utilizar el software Odoo a su favor en las operaciones del día a día con total destreza y agilidad

Objetivos Específicos



1 Review Procesos Rutinarios

- Review general
- Ser capaz de aprovechar las funciones generales que aparecen en todos los módulos.
- Ser capaz de configurar y utilizar las actividades e integrarlas a las operaciones



2 Procesos Inventario

- Objetivo del modulo de Inventario
- Forecast Report
- · Tablero Principal
- Conduces
- Rutas
- Envíos
- Productos
- Ajustes
- · Buenas Practicas
- Malas Practicas





- · Análisis de almacén
- · Informe de inventario
- · Inventario Previsto
- · Valoración de Inventario
- Movimientos de Existencias
- Momimientos de productos

Agenda de Capacitación



Parte 1: Introducción

Parte 2: Funciones Generales

Parte 3: Overview General Modulo Inventario

Parte 4: Conduces y Transferencias

Parte 5: Gestión de Almacenes

Parte 6: Reporteria



Funciones Generales

Funciones generales (estas opciones aparecen en todos los módulos) y como sacarle el máximo provecho.

- Actividades
- Mensajes
- Notas
- Filtros
- Agrupaciones
- Seguidores

Actividades



Filtrar actividad por modelo



- Los colores de actividad, y su relación con la fecha limite de la misma, son consistentes en Odoo sin importar el tipo de actividad o de vista.
- Las actividades que aparecen de color verde indican que la fecha límite es en algún momento del futuro.
- El color amarillo indica que la fecha límite es para hoy.
- El color rojo indica que la actividad está vencida y la fecha límite ya pasó.
- Por ejemplo, si crea una actividad para una llamada y la fecha límite pasa, la actividad aparecerá con un teléfono rojo en la vista de lista y con reloj rojo en la vista kanban.

Mensajes VS Notas

- Diferencias
- Comportamientos
- Casos de usos

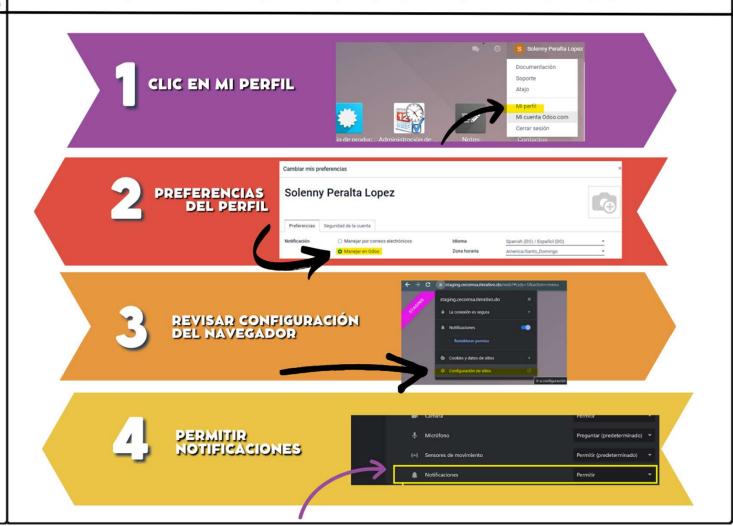


ACTIVAR NOTIFICACIONES EN ODOO

PASOS

- Clic a la derecha de la pantalla sobre tu nombre, se desplegara una ventana y luego clic en Mi Perfil
- 2 <u>Cambiar mis preferencias:</u> Notificación, seleccionar <u>Manejar en Odoo</u>
- Al lado del link de odoo, aparece un candadito, clic sobre el, y luego clic en configuración de sitios.
- Se abrirá una nueva pestaña, en configuración > Notificaciones, seleccionar Permitir.

odoo



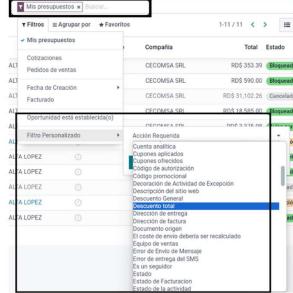


Filtros y Agrupaciones



Usa los filtros para mejorar tus búsquedas en odoo, así agilizas tus procesos. Puedes usar los filtro preestablecidos o filtros personalizados, seleccionando cualquier campo que quieras buscar.

## AS Pedidos Para facturar Productos Informes Configuración ### ASTACIONES				▼ Mis presupuestos × Buscar			
CREAR &				▼ Filtros ■ Agrupar por ★ Favoritos 1-11 / 11		< > = = = = w	
Número	Fecha creación	Cliente	Vendedor	 Mis presupuestos 	lad siguiente Compañía	Total Estado	
S94138	15/01/2024	Cliente Prueba	SOLENNY PERALI	Cotizaciones Pedidos de ventas	CECOMSA SRL RD\$ 5	590.00 (Bloqueada)	
S94139	15/01/2024	Cliente Prueba	♠ SOLENNY PERALT		CECOMSA SRL RD\$ 18,5	585.00 (Bloqueado)	
S94140	15/01/2024	Cliente Prueba	♠ SOLENNY PERALT	Fecha de Creación > Facturado	CECOMSA SRL RD\$ 8,0	083.00 Bloqueado	
\$92119	15/12/2023	CECOMSA SRL, Solenny Peralta Correo personal	SOLENNY PERALT	Filtro Personalizado >	Acción Reguerida	00 Cotización	
\$55507	20/10/2023	CECOMSA SRL, JUAN BAUTISTA VILA GÓMEZ	♠ SOLENNY PERALT.		Pedido recurrente Plantilla de presupuesto	59 Cancelada	
S31797	16/09/2023	Juan Bautista Vila Gómez	♠ SOLENNY PERALT.	A LOPEZ 🕜	Plazos de pago Política de facturación	30 (Bloqueado)	
\$31795	16/09/2023	Solenny Peralta Lopez	SOLENNY PERALT.	A LOPEZ 🕜	Posición Fiscal Posición fiscal	.26 Cencelada	
S04248	05/08/2023	solenny_lopez@cecomsa.com	♠ SOLENNY PERALT.	A LOPEZ ②	Programa promocional aplicado Programas promocionales inmediatos aplicados	.39 Cotización enviada	
S02716	03/08/2023	Solenny Peralta Lopez	♠ SOLENNY PERALT.	A LOPEZ	Promedio de éxito en entregas Provecto	.98 (Aviso para pedido de venta)	
503330	04/08/2023	CONPROINA SRL	♠ SOLENNY PERALTA	A LOPEZ 🕜	Ref. de Pago Referencia cliente	.18 (Bloqueado)	
S00001	01/08/2023	JUAN AMBIORIX PEÑA SANTOS PERSONAL	♠ SOLENNY PERALT.	A LOPEZ 🕝	Referencia del pedido Reparación	.39 (Bloqueado)	
					Resumen de la siguiente actividad Seguidores	.69	



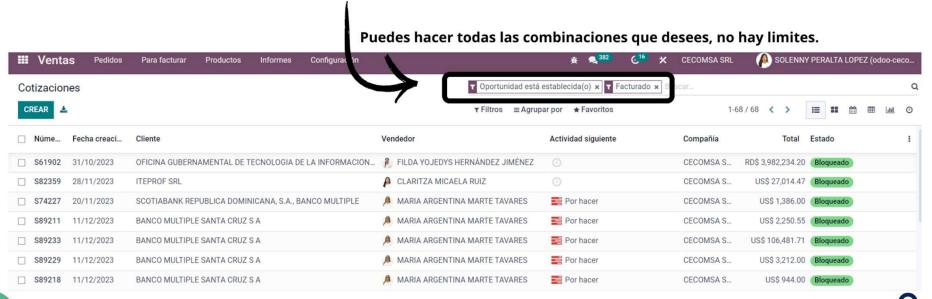




Puedes mejorar los resultados combinando varios filtros.



Ejemplo: en ventas puedes buscar las cotizaciones que vienen de oportunidades y combinarlas con el filtro de que estén facturado, así solo te salen las cotizaciones que cumplan con estas condiciones









Guárdalas en Favoritos.

Aquellas búsquedas que son comunes en tu día a día guárdalas en favoritos así no tienes que repetir los pasos.

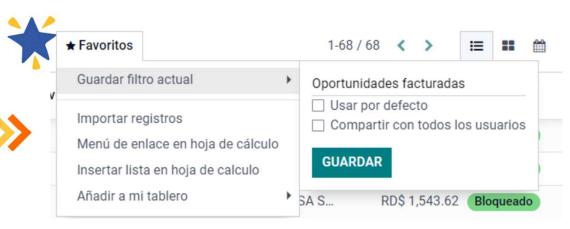


Usar por defecto

Si deseas que por defecto siempre te salga con los filtros selecciona esta opción.

Compartir con todos los usuarios

Si es una búsqueda exclusiva para ti solo guárdala, si es algo común para tu equipo, selecciona con el check la opción compartir con todos los usuarios.





Agrupa los resultados





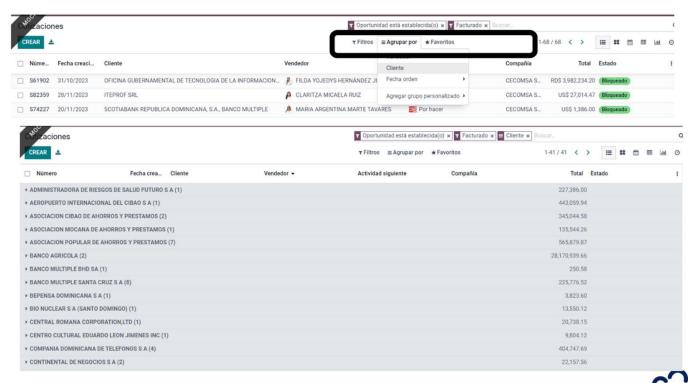
Agrupando tienes la ventaja de rápidamente ver conteos y totales depende que desees buscar en tus registros.

Como agrupar?

Luego de que tengo mis filtros, clic en el botón agrupar por:

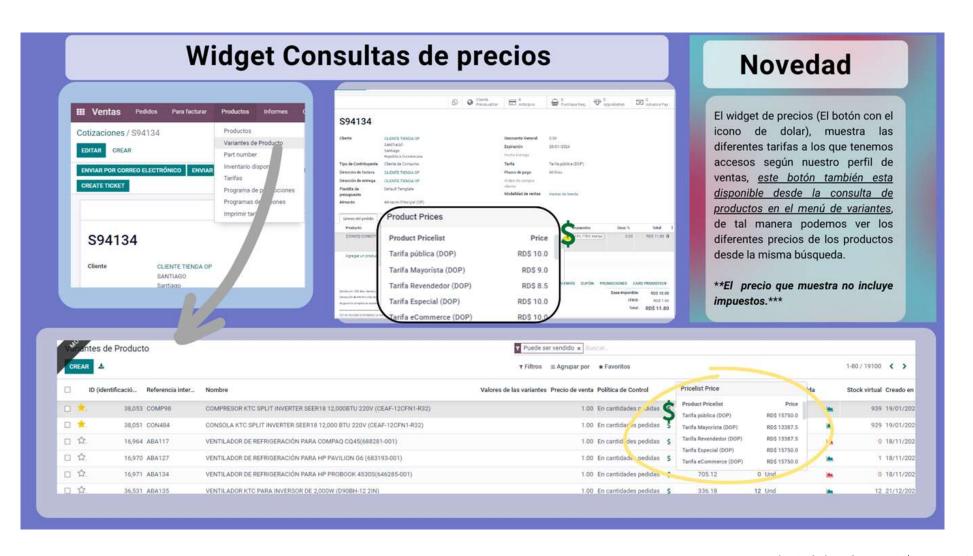
seleccionamos por que valor agrupar.

En este ejemplo agrupamos por cliente.











Cápsula Informativa:

¿Cómo manejar apartados en ODOO?

En el sistema Odoo, el apartamento se genera inmediatamente la fuerza de ventas hace el pedido, el sistema con el pedido reserva la mercancía y la misma no estará disponible.

Tomar en cuenta que ventas debe especificar en el módulo el tiempo que dicha mercancía estará reservada (colocando la fecha), de lo contrario el sistema cancela el conduce a los tres días y libera la mercancía.

Ante cualquier consulta, no dudes en preguntar al equipo de TI e Inventario.



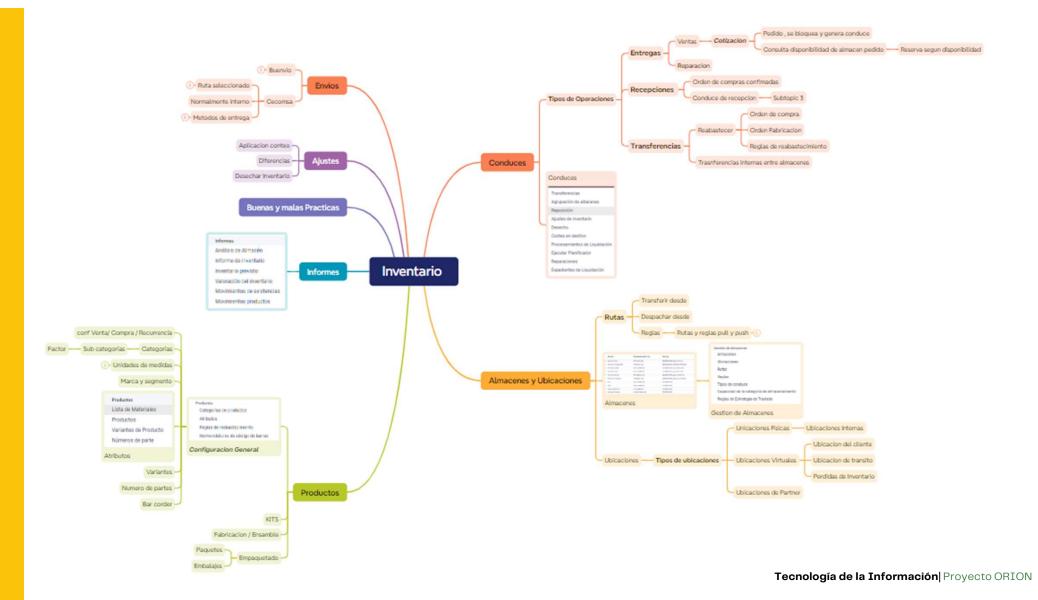


El inventario de Odoo es tanto una aplicación de inventario como un sistema de gestión de almacén, además de que incluye una aplicación muy avanzada de lector de código de barras.

Inventario



Tecnología de la Información Proyecto ORION



Objetivos del control de Inventario

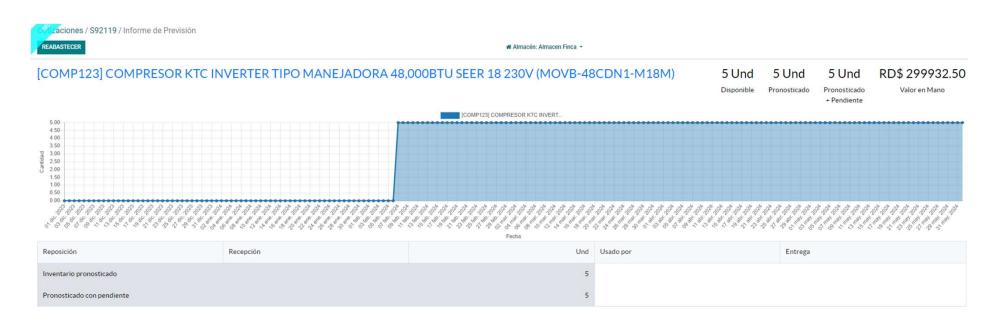
- Prevenir desabastecimientos
- Evitar sobreventas
- Mejor precisión
- Aumentar las ganancias
- Decisiones comerciales más inteligentes

Forecast Report

Reporte de previsión de Disponibilidad

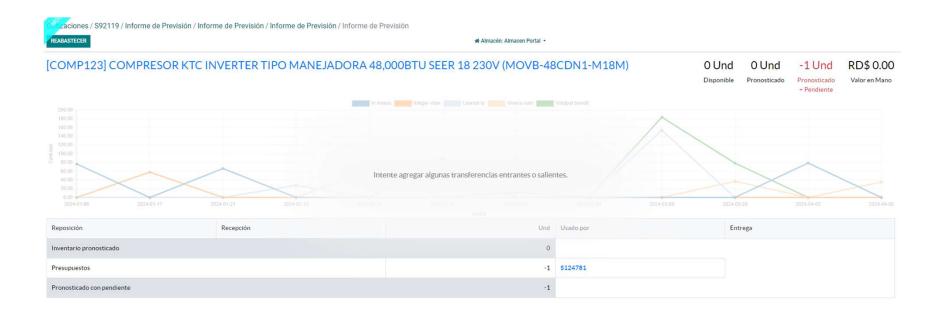


- Análisis de pronóstico
- · Análisis de stock en función de la duración.
- Stock de pronóstico dinámico calculado a partir de la cantidad de ventas, stock mínimo.



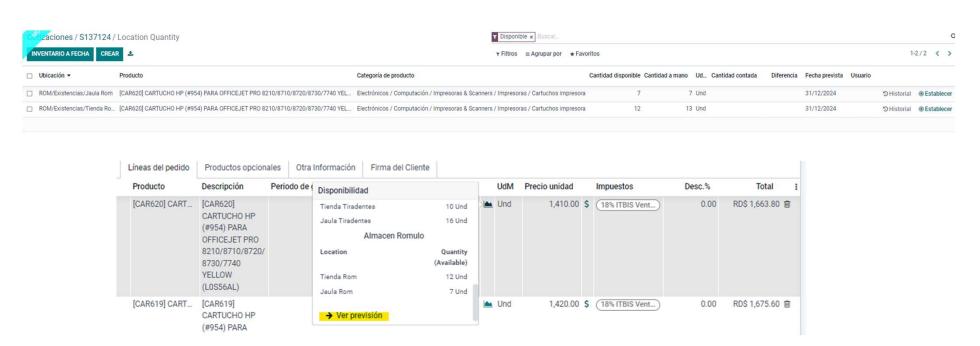
Forecast Report

Reporte de previsión de Disponibilidad



Forecast Report

Otra vista



Tablero Principal

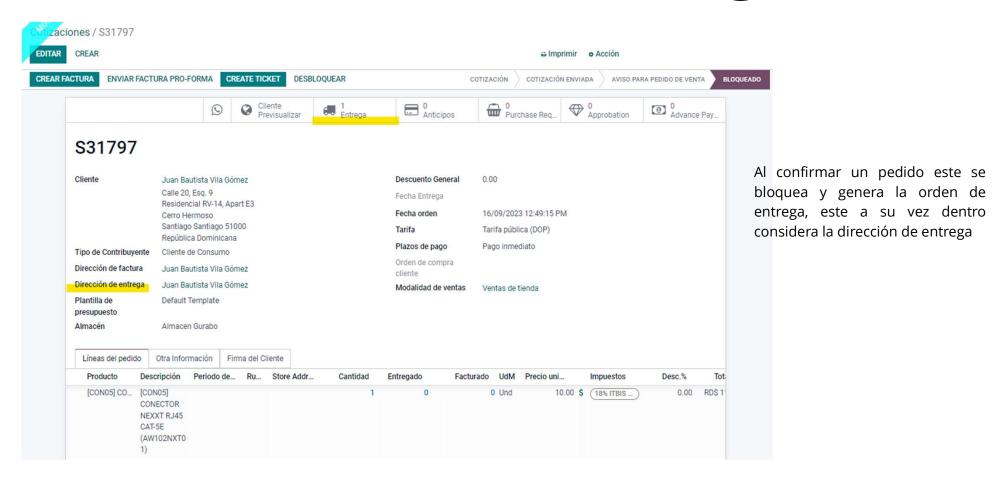




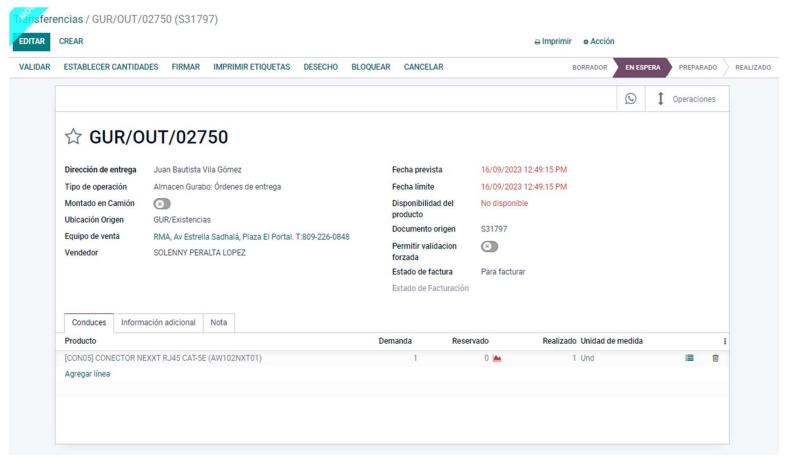
Conduces / Transferencias



Conduces de Entregas



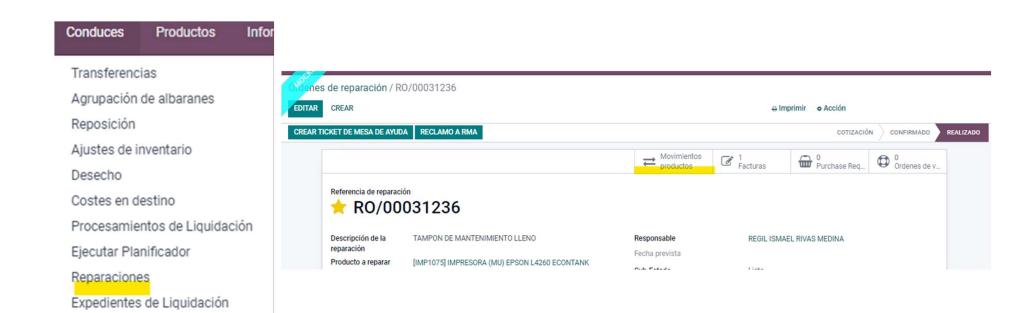
Conduces de Entregas



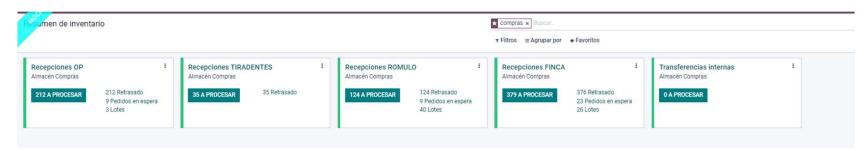
- Estado en espera
- No reserva pues no hay disponibilidad de este producto
- Por tanto, no hay reservas



Conduces Reparaciones



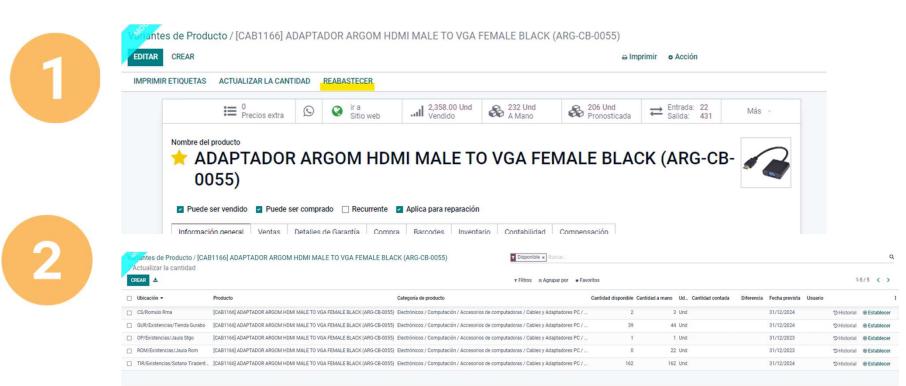
Recepciones



Batch

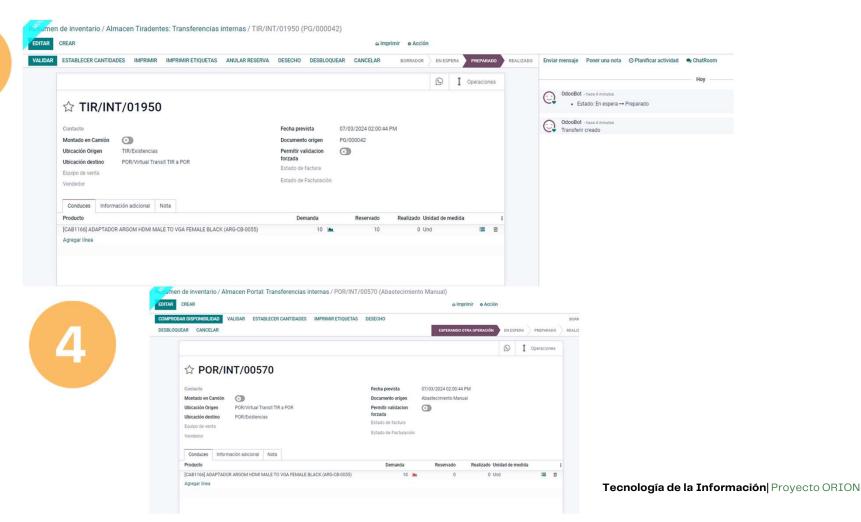


Reabastecer Almacenes con Transferencias Internas



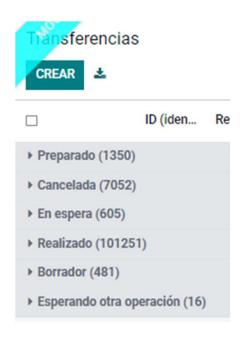
Transferencias Internas

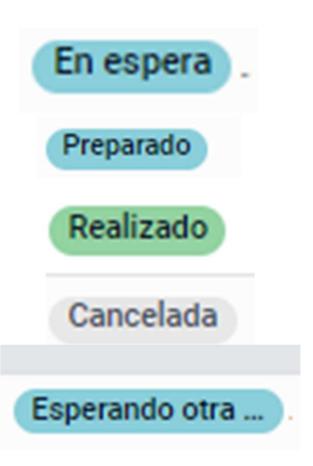
3



Transferencias

Estados de los conduces





Tecnología de la Información Proyecto ORION

Desechar Inventario

En algunos casos, es posible que un producto en el inventario esté dañado o defectuoso. Si no es posible reparar o devolver el producto, la aplicación Inventario de Odoo permite que los usuarios lo desechen para garantizar que el número de productos que sí se pueden usar sea el correcto.

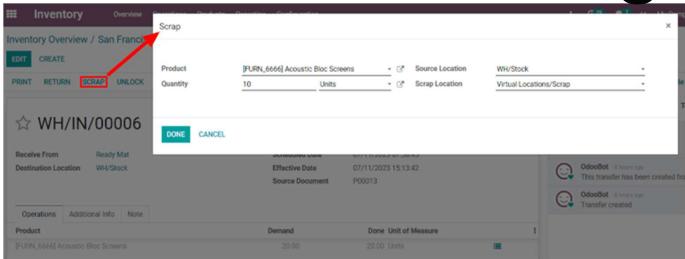




Cada orden de desecho muestra la fecha y la hora en la que se creó la orden, junto con el producto y la cantidad desechada.

Para ver la cantidad total de cada elemento desechado, vaya a Inventario ► Configuración ► Ubicaciones. Elimine el filtro Interno de la barra Buscar... para que aparezcan las ubicaciones virtuales. Por último, seleccione la ubicación con el nombre Ubicaciones virtuales/Desechos

Desechar en una recepción, transferencia o entrega





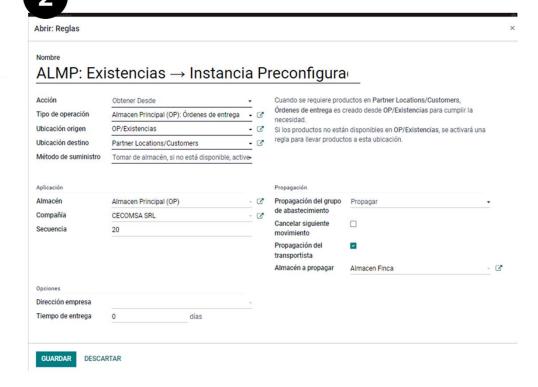
El botón Desechar solo aparecerá en una recepción que ya esté validada. Esto se debe a que Odoo solo permite desechar los productos una vez que están dentro del inventario.

1

Rutas y Reglas

TRAN desde Finca a OP

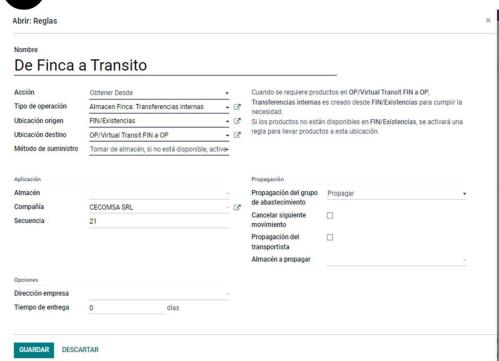
Secuencia Compañía	41 CECOMSA SRL			
Address	GECOMSA SILE			
Aplicable en				
Seleccione los lugares	donde la ruta puede ser seleccionada			
Categorías de		Almacenes		
productos Productos		Confirmar ventas Stock sin existencia		
Empaquetados		Líneas pedido de ventas		
		Website eCommerce		
Reglas				
Acción	Tipo de operación	Ubicación origen	Ubicación destino	1
Obtener Desde	Almacen Principal (OP): Órdenes de entrega	OP/Existencias	Partner Locations/Customers	8
Obtener Desde	Almacen Principal (OP): Transferencias internas	OP/Virtual Transit FIN a OP	OP/Existencias	8
Obtener Desde	Almacen Finca: Transferencias internas	FIN/Existencias	OP/Virtual Transit FIN a OP	8
Agregar línea				



3

Rutas y Reglas

Acción Fipo de operación Ubicación origen Ubicación destino Método de suministro	Obtener Desde Almacen Principal (OP): Transferencias interna • OP/Virtual Transit FIN a OP OP/Existencias Tomar de almacén, si no está disponible, active-	• 6	Cuando se requiere productos en OP/Existencias, Transferencias internas es creado desde OP/Virtual Transit FIN a OP para cumplir la necesidad. Si los productos no están disponibles en OP/Virtual Transit FIN a OP, se activará una regla para llevar productos a esta ubicación.	
Aplicación			Propagación	
Almacén Compañía	CECOMSA SRL	- [X	Propagación del grupo de abastecimiento Cancelar siguiente movimiento Propagación del transportista Almacén a propagar	Propagar
ecuencia		- 6		
Opciones				
Dirección empresa				
Tiempo de entrega	0 días			





DESPACHAR DESDE

- Se despachara desde e almacen seleccionado
- Implica el cliente deberá dirigirse personalmente a retirar a dicho almacén

Ruta

Despachar desde Op

Despachar desde finca

Despachar desde Romulo

Despachar desde Gurabo

Despachar desde Tiradentes

Despachar desde Portal



TRANSFERIR

(TRAN DESDE)

- 1 La mercancía será transferida saldrá desde el almacén donde hasta el almacén deseado
- Esta opcion genera conduces internos para el movimiento de mercancia
- En este caso al cliente se le despachara cuando se reciba en el almacén destino.

TRAN desde OP a Tiradentes
TRAN desde OP a Portal
TRAN desde OP a Gurabo
TRAN desde OP a Finca
TRAN desde OP a Romulo.

Entendiendo los errores





Un error de software, error o simplemente fallo es un problema en un programa de computadora o sistema de software que desencadena un resultado indeseado. Los programas que ayudan a la detección y eliminación de errores de software son denominados depuradores.



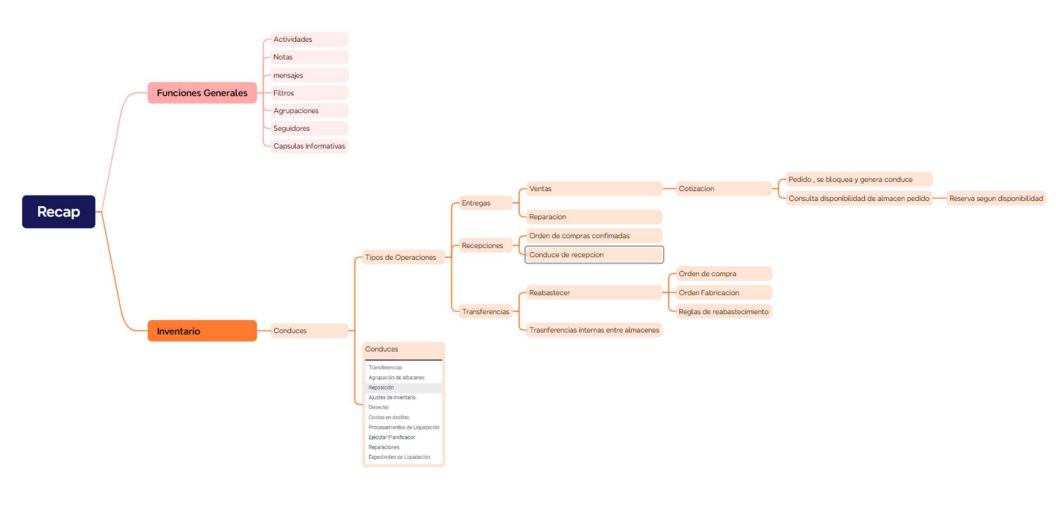
Capacitación de Inventario

Proyecto ORION 2024









Almacenes y Ubicaciones

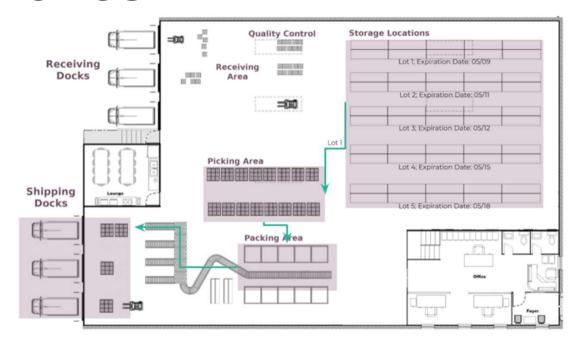


Gestión de Almacenes



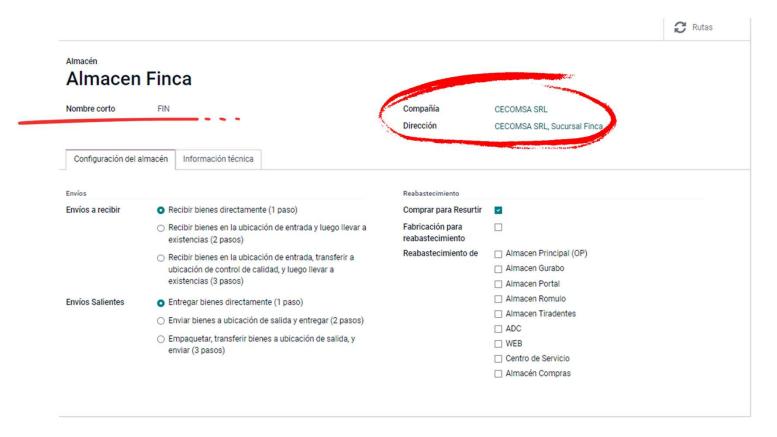
- Ubicaciones
 - Tipos de Ubicaciones
 - Físicas
 - Virtuales
- Rutas
 - o Transferir desde
 - Despachar desde

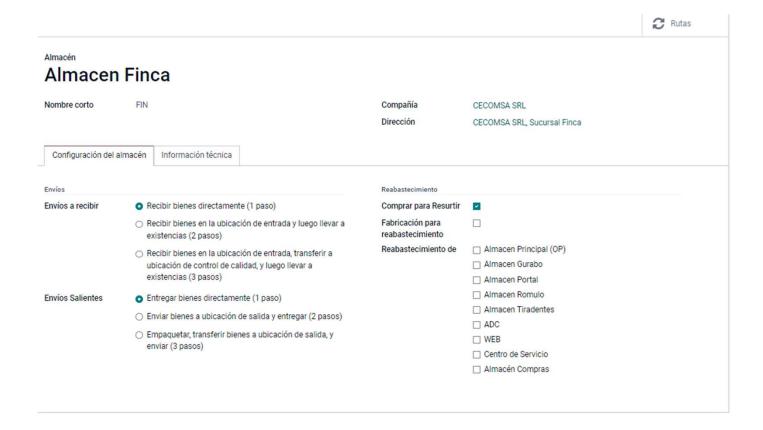
Overview Configuraciones y Comportamientos Almacenes vs Ubicaciones

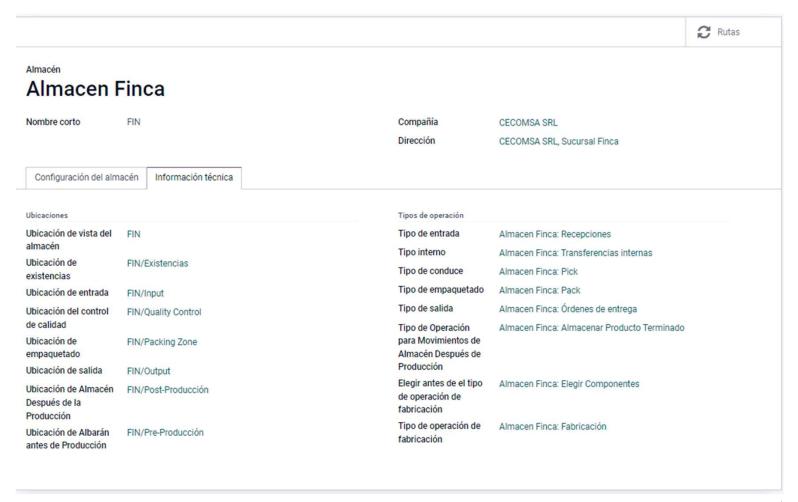


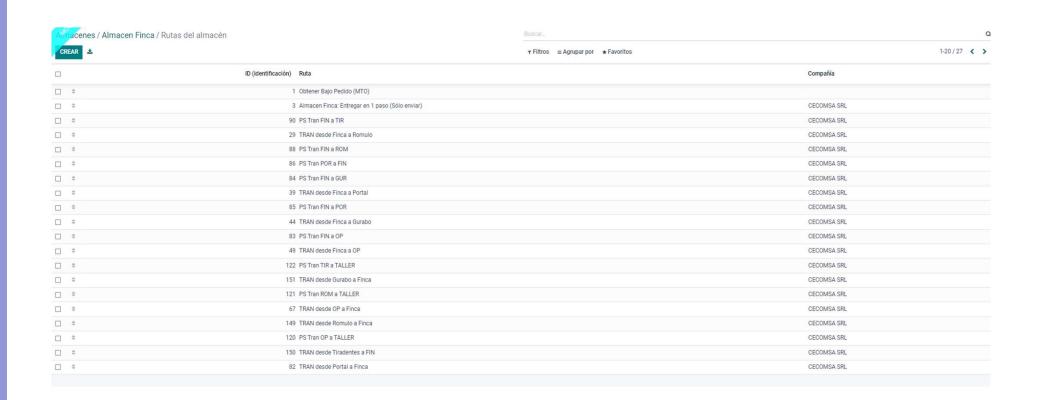
Información Básica de un Almacén

- Almacén: Nombre completo
- Nombre corto: Codigo Abreviado, odoo predeterminado es WH
- **Compañía**: La empresa propietaria
- Dirección:la dirección en la que se encuentra el almacén









Tipos de ubicaciones

- Ubicaciones Físicas/ Internas
- Ubicaciones Virtuales
- Ubicaciones del partner



Ubicacion Fisica / Interna

Contiene todo lo que consideramos nuestro

Las ubicaciones físicas satoribicaciones internas que forman parte de los almacenes de la empresa. Pueden ser el área de carga y descarga del almacén, un estante, un departamento, etc.

Ubicacion Virtual

Contiene ubicaciones de transito, operaciones entre almacenes que se transfieren productos

Las ubicaciones virtuales son lugares que no existen, pero en los cuales se pueden colocar productos cuando no están físicamente en un inventario aún, o que ya no lo están. Son útiles para registrar productos perdidos (pérdida de inventario), o para contabilizar productos que van en camino a su almacén (aprovisionamientos



Ubicación Partner

Las ubicaciones de partner son espacios dentro del almacén de un proveedor o cliente. Estos funcionan de la misma forma que las ubicaciones físicas, con la única diferencia que la empresa del usuario es el propietario de ellas.

Jerarquias de Ubicaciones

ROM/Existencias

ROM/Existencias/Jaula Rom

ROM/Existencias/Romulo SD

ROM/Existencias/Tienda Rom

ROM/Taller Rom

Productos

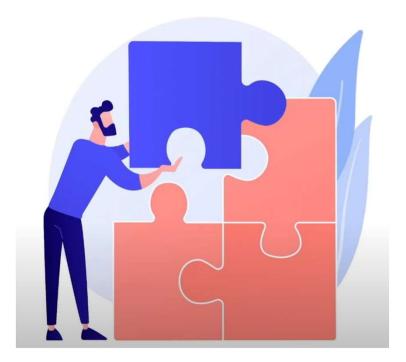
Productos almacenables

- · Artículos físicos donde se gestiona el inventario
- Aparecer en el balance general y en la valoración de inventario*



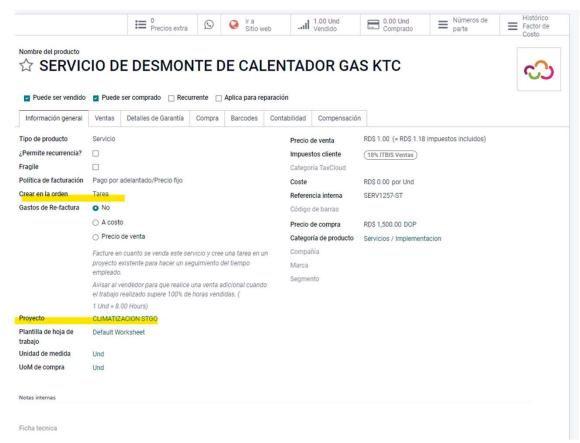
Productos de servicio

- Un producto no material que se ofrece
- Un servicio que se ofrece a la venta.
- El stock no se gestiona



Productos tipo Servicios

Configuraciones propias de un servicio:



Productos



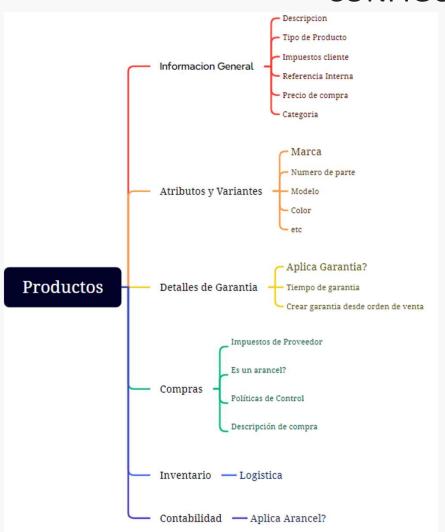
Productos consumibles

No manejan control de stock, sale reporte de consumido mas no control de stock

No afecta la valoración de inventario, es decir sale en el reporte de valoración pero no tiene ningún valor

CONFIGURACIÓN PRODUCTO





Tecnología de la Información Proyecto ORION

Configuración en el producto

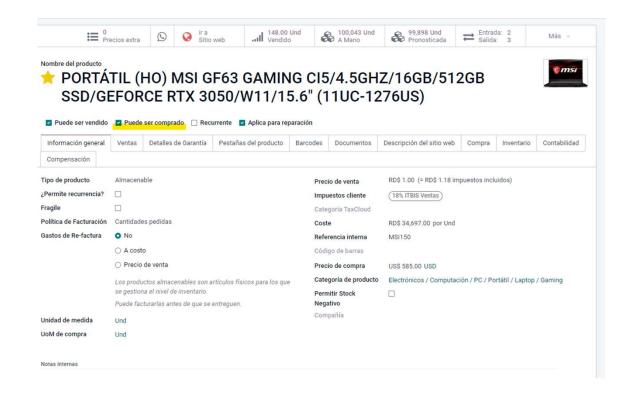


Puede ser comprado



Puede ser Vendido





Actualizar precios

Configuración General

Configuración de la actualización del precio de compra

Método de actualización de costes

Cómo se van a actualizar los precios de compra

Automático 👩 Acción de usuario

Permiso de usuario

Puede actualizar el precio de compra del producto

Política de control predeterminada para las facturas de proveedor

Política de Control

- · En cantidades Pedidas
- En Cantidades Recibidas



Si selecciona Sobre <u>cantidades pedidas</u>, puede crear una factura de proveedor al momento de confirmar una orden. Las cantidades incluidas en la orden de compra se van a usar para crear el borrador de factura.

En cambio, si selecciona Sobre **cantidades recibidas**, solo puede crear una factura después de recibir algunos de los productos ordenados. Se usan las cantidades recibidas para generar el borrador de factura. Si intenta crear una sin haber recibido ningún producto puede obtener un mensaje de error.

La siguiente lista contiene los diferentes Estados de facturación y en qué momento se muestran, según la política de control de facturación de los productos.

Estado de facturación	Condiciones	
	Sobre cantidades recibidas	Sobre cantidades pedidas
Nada para facturar	Orden de compra confirmada, no se han recibido productos	(No aplicable)
Esperando facturas	Todos/algunos productos recibidos; factura no creada	PC confirmado
Completamente facturado	Todos/algunos productos recibidos; factura creada	Borrador de factura creado

Configuración en el producto

Compra

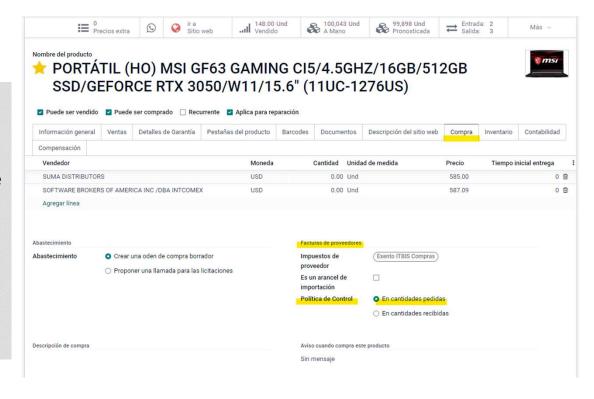
Facturas de proveedores

Es importante que este con el impuesto que aplique adecuadamente este producto para su compra.

Política de Control

- En cantidades Pedidas
- En Cantidades Recibidas





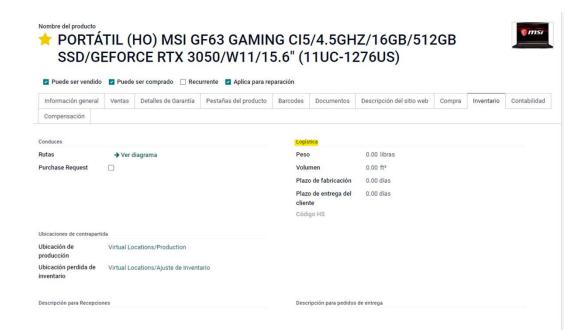
Configuración en el producto

Inventario

Logística

En los productos que contengan su data sheet es ideal que el peso y volumen sea documentado en la ficha del producto.





Histórico Factor de

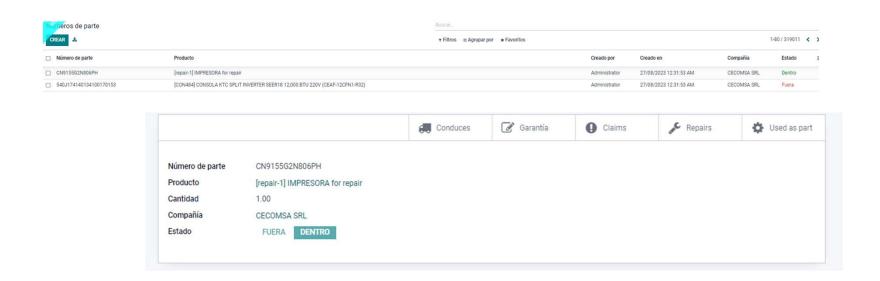
Costo

CREAR CREAR ACTUALIZAR LA CANTIDAD REABASTECER CREAR (ACTUALIZAR LA CANTIDAD REABASTECER CREAR (ACTUALIZAR LA CANTIDAD REABASTECER (ACTUA





Number parts AKA (Seriales)





Malas Practicas



Malas Practicas



- Crear varios números de partes con diferencias similares
- Realizar lineas en vez del conduce completo

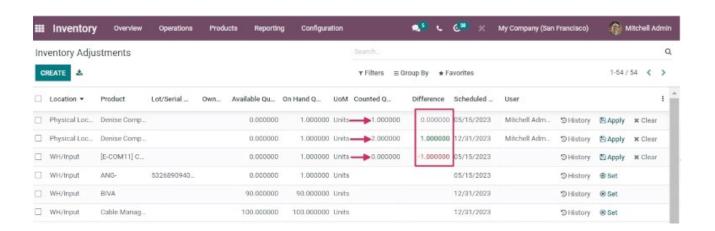
Ajustes de Inventario



Ajustes de Inventario

Nivel: Administrador

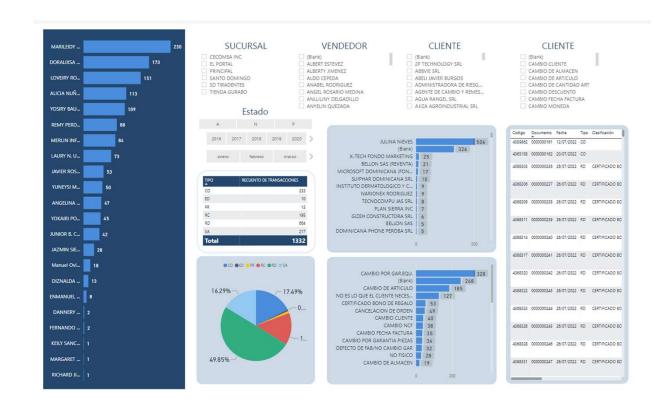




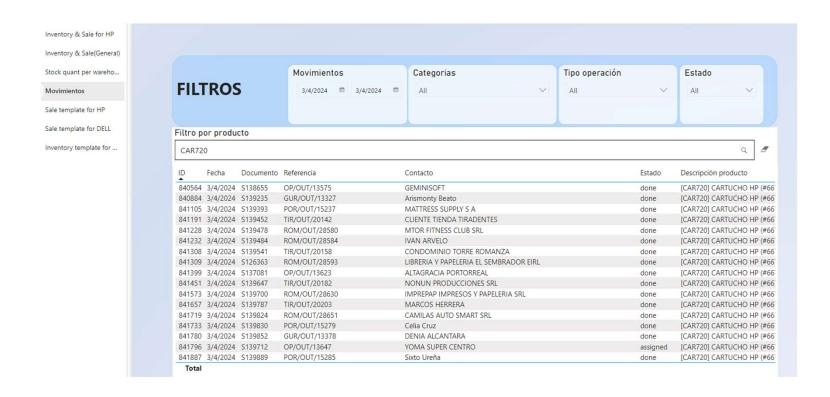
Informes



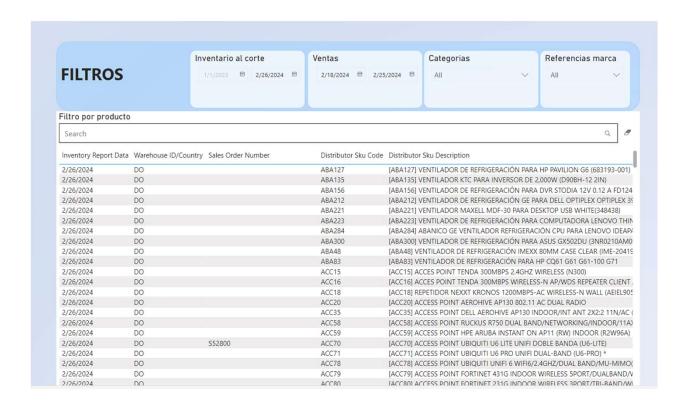
Transacciones de Inventario



Movimientos de Productos



Template for Dell



Auto servirse nuevos reportes

Conclusión

Highlight 1Resumen puntos importantes de manejo de operaciones del dia a dia

Highlight 2 Diferencias entre comportamientos de tipos de productos y tipos de operaciones

Highlight 3 Informes y Reporteria